

Lasciti Solidali in Italia

Tendenze, Strumenti e Prospettive

Fonti da Comitato Testamento Solidale sotto la direzione dell'Istituto Walden Lab

In collaborazione con VITA

Indagine condotta: giugno–luglio 2025 | Campione: 197 ONP italiane

IL SETTORE IN CIFRE: 2020 → 2024

+12pp

ONP che hanno
ricevuto lasciti

dal 39% al 51%

-16pp

ONP senza
alcun lascito

dal 39% al 23%

14%

Peso dei lasciti
sulla raccolta

era l'8% nel 2020

105mld

€ patrimoni
potenzialmente destinabili

di cui 23mld in Lombardia

1

Il Donatore Solidale

Chi sceglie di lasciare un lascito

IL PROFILO DEL TESTATORE SOLIDALE

60%

donne

63%

senza figli

5%

con figli

Perché le donne senza figli sono la maggioranza?

In assenza di eredi diretti, la propensione a destinare il proprio patrimonio al Terzo Settore cresce significativamente.

Senza un testamento, i beni di coppie senza figli e persone non sposate rischiano di disperdersi tra parenti lontani o di andare allo Stato.

Il lascito solidale diventa così l'unico strumento per dare al proprio patrimonio la destinazione desiderata.

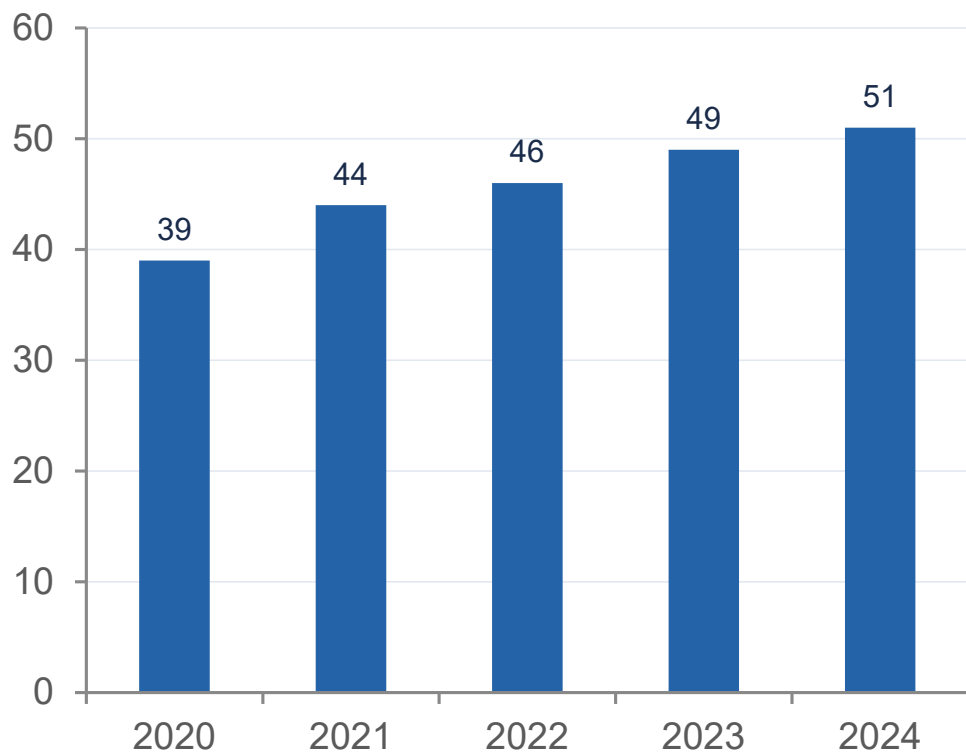
2

Tendenze 2020–2024

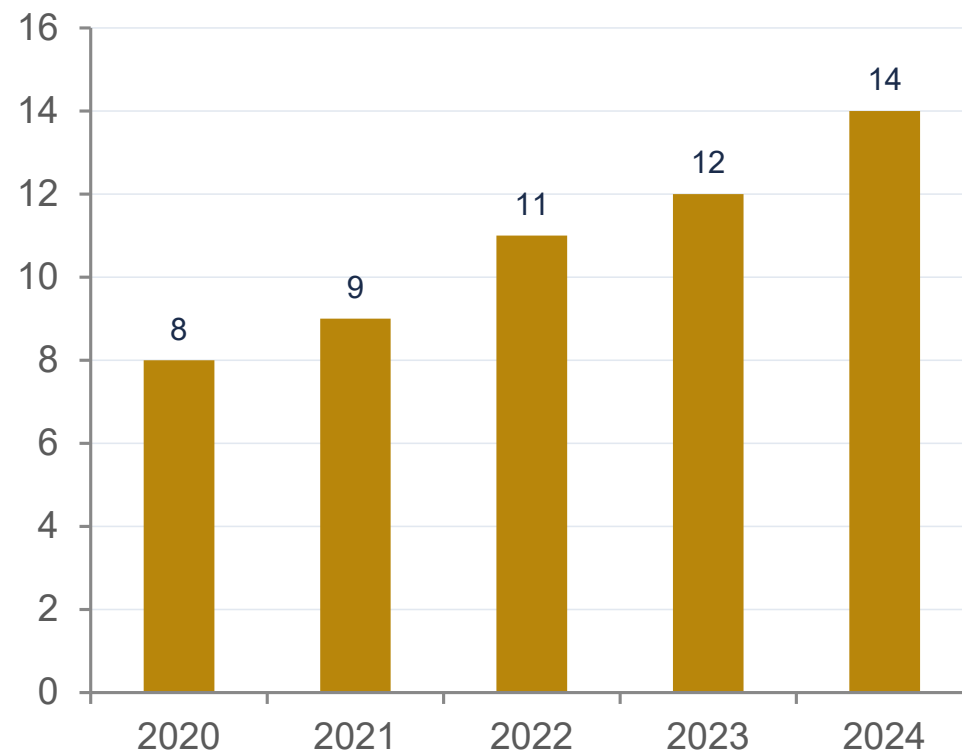
Crescita consolidata del settore

CRESCITA 2020-2024: LASCITI E RACCOLTA FONDI

ONP con almeno 1 lascito (%)

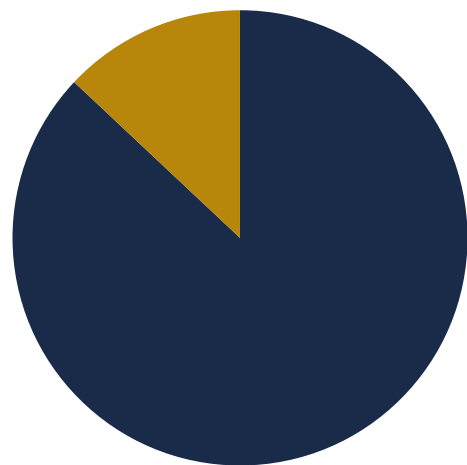


Peso dei lasciti sulla raccolta fondi (%)



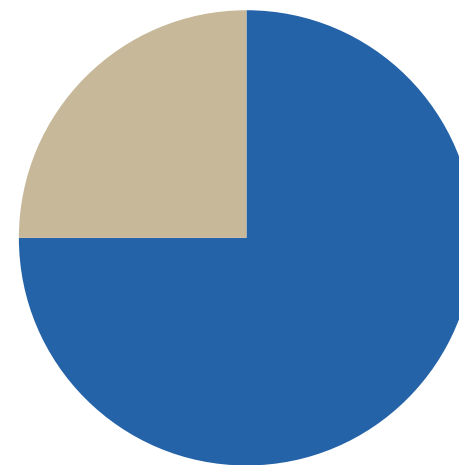
TIPOLOGIA DEI LASCITI & TENDENZE RECENTI

Libertà di utilizzo



■ Liberi (87%) ■ Vincolati (13%)

Tipologia di bene



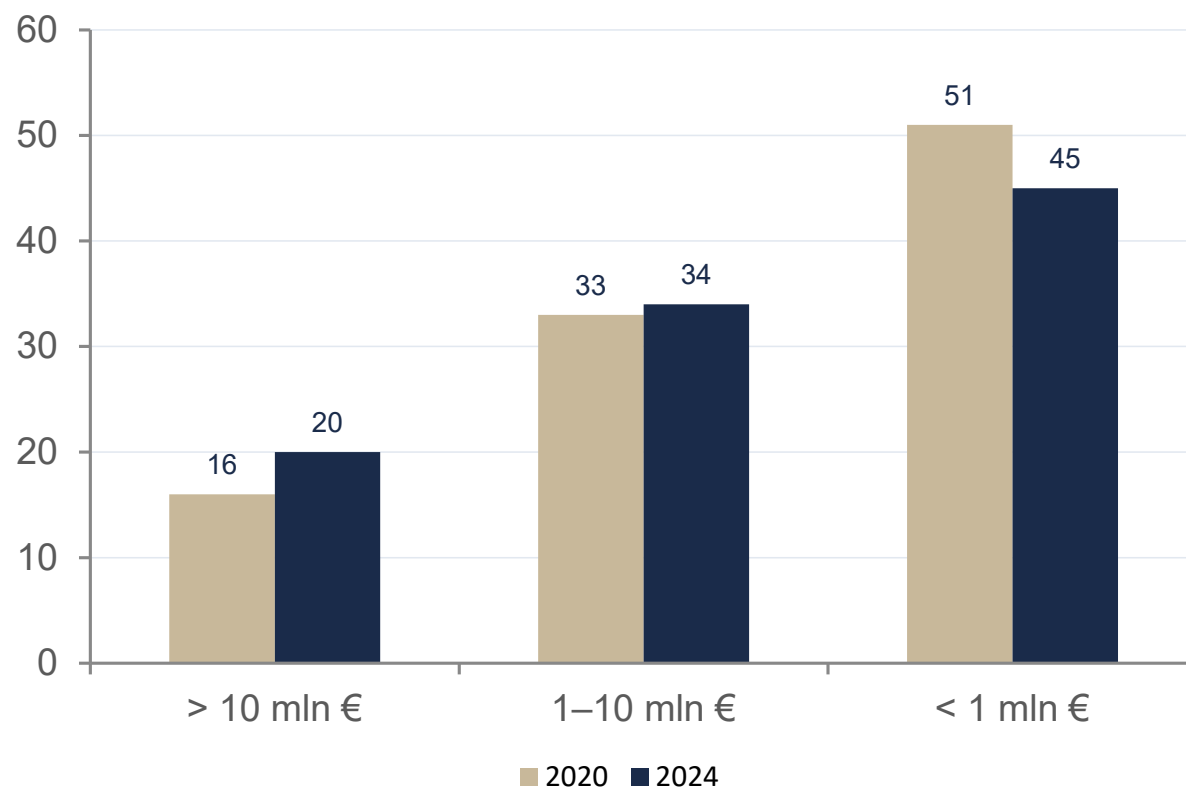
■ Denaro/beni mobili (75%) ■ Immobili e altro (25%)

▲ Controtendenza recente

La propensione a fare testamento è scesa dal 18% al 15%. Il 39% teme di sottrarre risorse agli eredi; 1 su 4 vuole mantenere un "paracadute" per i figli.

DIMENSIONE DELLE ONP E ATTRATTIVITÀ DEI LASCITI

ONP beneficiarie per fascia di fatturato (%)



> 10 mln €

Dal 16% al 20%
Cresce l'attrattività delle grandi ONP

1–10 mln €

Stabile: 33% → 34%
Segmento solido nel tempo

< 1 mln €

Dal 51% al 45%
Rimangono maggioranza, ma in calo

3

Strumenti Giuridici

Testamento, donazione, quota legittima

IL TESTAMENTO: FORME E CARATTERISTICHE

AUTONOMO

Testamento Olografo

- Scritto interamente a mano, datato e firmato dal testatore
- Può essere redatto senza notaio
- Alla morte: va presentato a un notaio per la pubblicazione
- Rischio di smarrimento o contestazione

CON NOTAIO

Testamento Pubblico

- Ricevuto dal notaio in presenza di due testimoni
- Il testatore dichiara oralmente; il notaio trascrive e rilegge
- Custodito dal notaio: non può andare perso
- Unica forma disponibile per chi non sa scrivere

Il testamento è sempre revocabile e modificabile. L'ultimo testamento prevale sempre sui precedenti, anche senza revoca espressa.

EREDE O LEGATARIO: UNA DISTINZIONE FONDAMENTALE

Istituzione di Erede

L'ONP subentra in tutte le attività e le passività del defunto.

- Richiede accettazione con beneficio d'inventario
- In caso di vendita di beni: necessaria autorizzazione del giudice
- Forma più complessa ma onnicomprensiva

Legato

All'ONP viene attribuito un bene specifico (denaro, immobile, titoli...)

- Nessuna passività trasferita
- Nessuna formalità particolare richiesta
- Forma più semplice e comune nei lasciti solidali

QUOTA LEGITTIMA E QUOTA DISPONIBILE

La legge riserva ai legittimari (coniuge, figli, genitori) una quota inviolabile del patrimonio. Solo la quota disponibile può essere destinata a terzi, comprese le ONP.

Composizione della famiglia	Quota legittima	Quota disponibile
Solo coniuge, nessun figlio	1/2	1/2
Solo 1 figlio, nessun coniuge	1/2	1/2
2 o più figli, nessun coniuge	2/3	1/3
Coniuge + 1 figlio	1/3 + 1/3 = 2/3	1/3
Coniuge + 2 o più figli	1/4 + 2/4 = 3/4	1/4
Solo genitori (no figli, no coniuge)	1/3	2/3
Nessun legittimario (no coniuge, no figli, no genitori)	Nessuna riserva	INTERO PATRIMONIO

LA DONAZIONE: UN ATTO IMMEDIATO E DEFINITIVO

Contratto con cui, per spirito di liberalità, una parte arricchisce l'altra trasferendole un bene. Effetti immediati e irreversibili: il bene è definitivamente uscito dal patrimonio del donante.

Testamento

- Effetti differiti alla morte
- Sempre revocabile e modificabile
- Non impoverisce durante la vita
- Non richiede accettazione del beneficiario

Donazione

- Effetti immediati e definitivi
- Irrevocabile salvo casi eccezionali
- Impoverimento immediato del donante
- Richiede atto pubblico notarile + 2 testimoni

⚠ La donazione può pregiudicare la circolazione futura del bene, i finanziamenti garantiti da quel bene e i diritti dei legittimari. Valutare sempre con un notaio.

4

Oneri e Condizione

Lasciare un segno duraturo

ONERI E CONDIZIONE: LASCIARE UN SEGNO DURATURO

Strumenti tecnici utilizzabili sia nel testamento che nella donazione per imprimere una destinazione specifica al proprio lascito.

L'Onere

Obbligo di fare imposto al beneficiario come condizione del lascito. Se non adempiuto, è possibile chiedere la risoluzione.

- Borse di studio in memoria
- Intitolare padiglioni/ambulanze/biblioteche
- Destinare immobili a uso pubblico
- Cura di animali domestici
- Assistenza al "Dopo di Noi"

Il "Dopo di Noi"

Strumento per genitori di figli con disabilità o non autosufficienza.

Il testatore conferisce beni a un istituto, un'associazione o una casa famiglia con l'obbligo di:

- Garantire assistenza continuativa
- Assicurare mantenimento adeguato
- Mantenere la qualità di vita del congiunto

Può essere strutturato sia per testamento che per donazione.

5

Le ONP e le Campagne

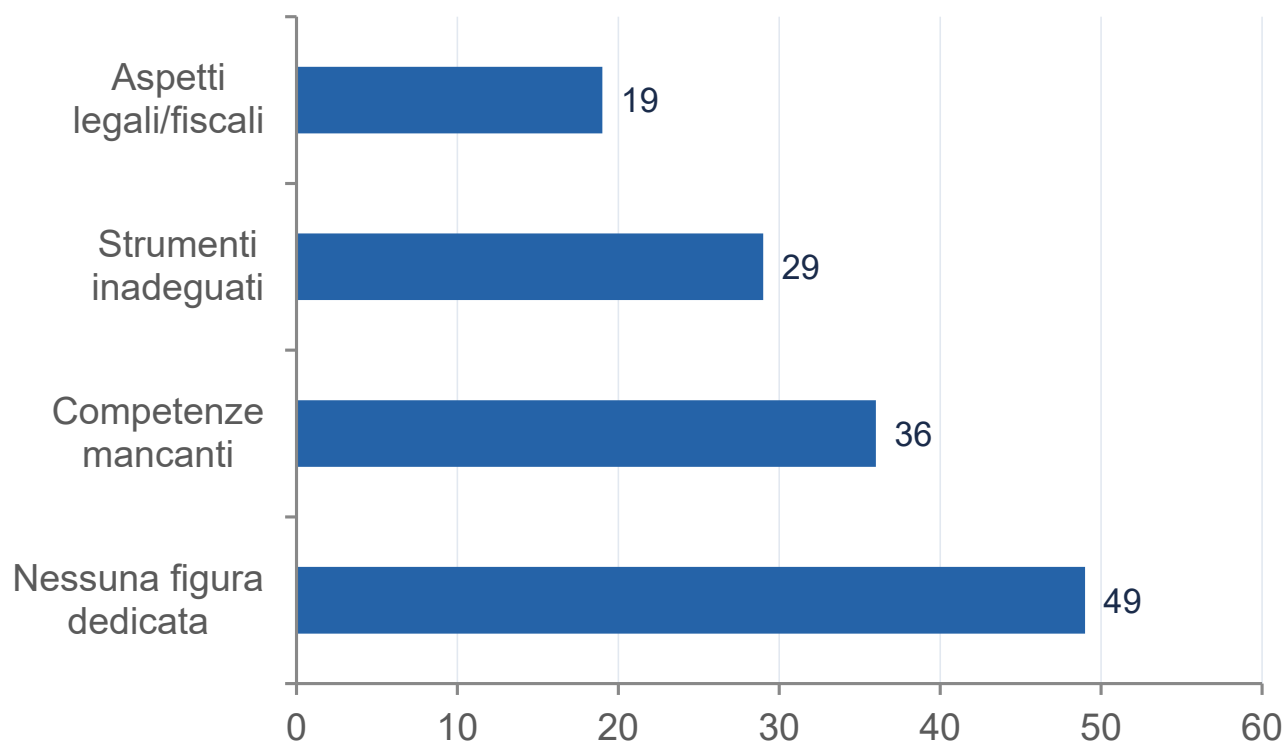
Un settore ancora da sviluppare

LE ONP E LE CAMPAGNE SUI LASCITI

55%

delle ONP non ha
mai realizzato
una campagna
sui lasciti

Principali barriere (% ONP senza campagne)



Campagne realizzate per fascia di fatturato: < 1mln €: 22% | 1–10mln €: 51% | > 10mln €: 83%

CONCLUSIONI E PROSPETTIVE

Tre priorità strategiche per il settore

01

Formazione e capacity building

Investire nelle competenze delle ONP, specialmente quelle più piccole, per strutturarsi adeguatamente nell'accogliere e gestire i lasciti.

02

Comunicazione efficace

Campagne capaci di raggiungere i potenziali testatori con messaggi che valorizzino il lascito come atto di fiducia e proiezione verso il futuro.

03

Trasformare l'incertezza in slancio

La percezione di un futuro incerto può rafforzare il desiderio di costruire qualcosa di duraturo attraverso il proprio patrimonio.

105 miliardi di euro di patrimoni potenzialmente destinabili: una risorsa straordinaria per il futuro del Terzo Settore italiano.

MESSAGGIO FINALE

La fiducia è in questo processo un concetto cruciale:

Fiducia nella legge • fiducia nel notaio • fiducia nelle organizzazioni da beneficiare

Occorre accompagnare i cittadini in scelte consapevoli che concilino la responsabilità verso i propri cari con la solidarietà verso chi ha più bisogno.

Il lascito solidale è un messaggio potente anche nei tempi incerti:

*la generosità, se ben accompagnata,
sa farsi certezza*